

# 新聞稿

即時發佈

# 中國移動公佈 2020 年全年業績 5G 業務快速發展 轉型升級成效顯著

# 業績重點

- · 積極應對困難挑戰,經營業績穩健增長
- · 轉型升級成效顯著,發展動能不斷增強
- · 深入實施「5G+」計劃,5G發展駛入「快車道」
- · 加快新型基礎設施建設,全面推進5G共建共享
- · 堅持改革創新、開放合作,能力佈局持續深化
- · 全力推進數智化轉型,構築創世界一流「力量大廈」

## 運營表現

	2019年	2020年	變化
營運收入(人民幣億元)	7, 459. 17	7, 680. 70	+3.0%
其中:通信服務收入(人民幣億元)	6, 743. 92	6, 956. 92	+3.2%
EBITDA(人民幣億元) <sup>1</sup>	2, 959. 67	2, 851. 35	-3.7%
股東應佔利潤(人民幣億元)	1,066.41	1, 078. 43	+1.1%
每股基本盈利(人民幣元)	5. 21	5. 27	+1.1%
每股股息 (港元)	3. 25	3. 29	+1.2%
移動客戶總數(百萬戶)	950	942	-0.9%
其中: 4G 客戶(百萬戶)	758	775	+2.3%
5G 套餐客戶數(百萬戶) <sup>2</sup>	2.55	165	
移動 ARPU(人民幣元)	49. 1	47. 4	-3 <b>.</b> 5%
有綫寬帶客戶數(百萬戶)	187	210	+12.4%
其中:家庭寬帶客戶數(百萬戶)	172	192	+11.7%
家庭寬帶綜合 ARPU (人民幣元)	35. 3	37. 7	+6.9%
政企客戶數 (百萬)	10. 28	13.84	+34.6%
物聯網智能連接數(百萬)	884	873	-1.2%

<sup>1.</sup> EBITDA=營運利潤+折舊及攤銷

<sup>2.</sup> 公司於 2019 年第四季正式推出 5G 套餐, 2019 年 5G 套餐客戶數字不能與 2020 年直接比較

(香港,2021年3月25日)—中國移動全年營運收入達到人民幣7,681億元,同比增長3.0%,其中通信服務收入達到人民幣6,957億元,同比增長3.2%。得益於家庭市場、政企市場兩個「增長極」的優異表現,有綫寬帶收入達到人民幣808億元,同比增長17.4%,應用及信息服務收入達到人民幣1,010億元,同比增長22.4%,非傳統通信業務的新業務收入佔比進一步提升,CHBN收入結構進一步優化,為未來可持續增長增添強勁動力。

公司著力推進降本增效,強化全員、全要素、全過程成本管控,取得良好效果。股東應佔利潤為人民幣 1,078 億元,每股盈利為人民幣 5.27 元,同比增長 1.1%,盈利能力繼續保持國際一流運營商領先水平。EBITDA 為人民幣 2,851 億元,同比下降 3.7%; EBITDA 率為 37.1%,同比下降 2.6 個百分點。資本開支為人民幣 1,806 億元,自由現金流為人民幣 1,271 億元,現金流持續保持健康。

董事會建議派發截至 2020 年 12 月 31 日止年度末期股息每股 1.76 港元,連同已派發的中期股息每股 1.53 港元,全年股息合計每股 3.29 港元。公司高度重視股東回報,將綜合考慮盈利能力和現金流狀況,保持 2021 年全年每股派息平穩,力爭為股東創造更大價值。董事會相信,本公司同業領先的盈利水平和健康的現金流產生能力,將對未來發展提供充足支持,同時為股東創造良好回報。

公司董事長楊杰先生表示: 「2020 年,面對新冠肺炎疫情衝擊、經濟社會數字化轉型加速以及行業、跨界競合向多元演變等錯綜複雜的形勢,公司努力克服各種困難挑戰,堅持穩中求進,推進高質量發展,按照創世界一流「力量大廈」戰略總體部署,加快轉型升級、深化改革創新,牢牢把握 5G 發展的寶貴機遇,積極開拓數字經濟新藍海,行業領先地位穩固,經營業績穩健增長,發展動能不斷增強,各方面工作均取得顯著成效。」

### 推動 CHBN 全向發力、融合發展,轉型升級成效顯著

公司積極順應經濟社會數字化轉型進一步加速的趨勢變化,一方面加快建設信息「高速」,打造品質一流新型基礎設施,另一方面創新運營信息「高鐵」,拓展信息服務新場景、新產品、新業態,加速拓展綫上化、智能化、雲化,深化基於規模的價值經營,持續推動 CHBN 全向發力、融合發展,重點業務和產品實現快速突破,客戶滿意度持續提升。

#### 個人市場

個人市場方面,我們深化「連接 + 應用 + 權益」融合發展,以「基於規模的價值經營」、「基於場景的客戶運營」為抓手,推動 5G 量質並重發展,引領信息通信消費升級;大力開展內容、權益集中引入,著力構建全球通、動感地帶、神州行品牌運營體系,提高綜合運營能力、提升品牌價值,通過跨界聯合、多維運營以及營造共鳴體驗,促進客戶價值和粘性的有效提升。截至 2020 年 12 月底,移動客戶 9.42 億戶,其中 5G 套餐客戶達到 1.65 億戶,淨增 1.62 億戶,保持行業領先。移動ARPU 為人民幣 47.4 元,降幅同比收窄 4.0 個百分點;手機上網 DOU 提升 39.0%,達到 9.4 GB。

#### 家庭市場

家庭市場方面,我們著力「拓規模、樹品牌、建生態、提價值」,加快構建「全千兆 + 雲生活」服務體系,聚焦智能組網、家庭安防、智能遙控器三大應用,深入佈局智慧家庭運營,客戶規模和收入規模均實現了良好增長。全年家庭寬帶客戶達到 1.92 億戶,淨增 2,013 萬戶。其中,「魔百和」用戶達到 1.41 億戶,滲透率達到 73.3%。得益於帶寬升級以及增值應用融合的拉動,家庭寬帶綜合 ARPU 達到人民幣 37.7 元,同比增長 6.9%。

#### 政企市場

政企市場方面,我們把握「收入增長新動能、轉型升級主力軍」定位,聚焦智慧城市、智慧交通、工業互聯網等重點領域,深化「網 + 雲 + DICT」融合拓展。開展「決勝在雲」行動,打造雲網一體、雲數融通、雲智融合、雲邊協同的差異化優勢,加速智能雲演進;開展「超越在 5G」行動,推動 5G 垂直行業示範落地,構建面向垂直行業的「5G+AICDE」新型基礎設施,加速規模推廣。2020年,政企客戶數達到1,384萬家,淨增356萬家。專綫收入達到人民幣240億元,同比增長19.3%;DICT收入達到人民幣435億元,同比增長66.5%,對通信服務收入的增量貢獻達到2.6個百分點;

其中,移動雲收入達到人民幣 92 億元,同比增長 353.8%。在 5G 垂直領域方面,我們打造了 100 個集團級龍頭示範項目,拓展了 2,340 個省級區域特色項目,在 15 個細分行業推廣的領跑優勢逐步顯現。

#### 新興市場

新興市場方面,我們深耕國際業務、股權投資、數字內容、金融科技四大領域,創新佈局,成效初顯。國際業務方面,著力打通國內國際兩個市場,加快推動優質成熟能力出海,進一步提升國際化經營水平,2020年國際業務收入達到人民幣 111億元,同比增長 16.6%。股權投資方面,圍繞「價值貢獻,生態構建,產投協同」,著力完善並購、參股、創投投資平台,強化「直投 + 基金」協作模式,全年股權投資收益對淨利潤貢獻佔比達到 11.8%。數字內容和金融科技方面,積極培育優質互聯網產品,持續推進產品能力提升和體驗優化。截至 2020年 12月底,「咪咕視頻」月活躍用戶同比增長 18.4%,「視頻彩鈴」用戶超 1.4億,「和彩雲」用戶超 1億,「和包」月活躍用戶同比增長 39.1%。

# 深入實施「5G+」計劃,5G發展駛入「快車道」

2020 年是 5G 商用發展的第一個完整年。借助國家倡導加快以 5G 為代表的新型信息基礎設施建設的契機,公司深入實施「5G+」計劃,積極推進 5G 共建共享,中國移動 5G 發展開啟新的里程碑。

2020年,公司 5G 相關投資共計人民幣 1,025 億元。2020年 9 月基於雲化、集中化的 SA 核心網投入使用,全年新建約 34 萬個 5G 基站、累計開通 39 萬個 5G 基站,為全國所有地級市、部分縣城及重點區域提供 5G 服務,建成全球技術領先、規模最大的 5G SA 商用網絡。在 5G 標準和技術演進方面,公司積極推動 R16 標準按時凍結,深度參與 R17 標準制定,在 3GPP 和 ITU 中牽頭 99 個 5G 國際標準項目。公司還發佈了業界先進的網絡切片規範體系,為 5G 網絡切片的部署提供全領域、跨專業的技術指引;業界首發 N4 解耦技術規範體系,顯著提升用戶平面功能(UPF)部署靈活性,推動部署成本進一步下降。

在積極推動 5G 網絡建設的同時,公司有序佈局、穩步推進 5G 業務發展。面向公眾市場,我們根據不同客戶需求,有節奏地推進資費升級優化,同時積極推動終端產業鏈降低 5G 購機門檻,促進更多客戶能夠使用 5G 服務;率先推出 5G+4K+VR 超高清直播、5G 超高清全面屏視頻彩鈴、5G 雲遊戲以及5G 新消息等新應用,不斷為用戶帶來暢享新體驗。面向政企市場,我們率先提出了 BAF 商業模式,成功實現了5G 專網的產品化,落地了470 個專網項目;發佈 OneCity 智慧城市、OnePower 工業互聯網等九大行業平台,沉澱100+應用場景;面向15 個細分行業,打造超過2,000 個行業示範項目,其中「5G 雲賞櫻」、「5G 上珠峰」、「5G 下深礦」、「5G 進海港」等引起社會各界熱烈反響。

中國移動通信集團有限公司與中國廣播電視網絡有限公司(「中國廣電」)簽訂了 5G 共建共享合作框架協議。根據框架協議,公司於 2021 年 1 月 26 日與中國廣電在 5G 網絡建設、網絡維護、市場合作、網絡使用費結算四個方面簽訂了子協議。雙方將充分發揮各自的 5G 技術、頻率、內容等方面優勢,堅持 700MHz 網絡共建共享、業務生態融合共創,共同打造「網絡 + 內容」生態,以高效集約方式加快 5G 網絡覆蓋。我們相信,該合作將有助於雙方共同構建 5G 高質量發展格局,亦有利於公司為廣大客戶提供更豐富更優質的服務、為廣大股東創造更大的價值。

5G 正逐步成為社會信息流動的主動脈、產業轉型升級的加速器、數字社會建設的新基石。作為主要的建設者、推動者和服務者,公司將繼續深入實施「5G+」計劃,加快推動 5G 融入百業、服務大眾。

#### 未來展望

凡益之道,與時偕行。當前,以數字化、網絡化、智能化為特徵的新一輪科技革命和產業變革深入 演進,5G、人工智能、物聯網、雲計算、大數據、邊緣計算、區塊鏈等新一代信息技術加速融入經 濟社會民生,千行百業開啟數智化轉型的大幕,數字經濟新藍海空間廣闊。一方面,全球科技創新 進入空前密集活躍期,信息技術和實體經濟深度融合,加速重構全球創新版圖和產業結構,領先科 技企業開創踐行以技術和數據為要素的新型增長模式,呈現「超高速增長、超級產品服務」以及「高生產效率、高科技投入」的發展特點,正在引領企業生產方式的全面變革,科技創新引領和創造信息服務需求的作用將更加凸顯,將在未來釋放巨大潛力。另一方面,國家堅定不移建設網絡強國、數字中國、智慧社會,加快壯大新一代信息技術等產業,大力發展數字經濟,推動數字消費升級,經濟社會數字化轉型進一步加速,「四個範式變遷」持續深化,「五縱三橫」特徵趨勢愈加凸顯。在此推動下,工信部及信通院預計,到 2025 年,中國數字經濟規模將增長到人民幣 65 萬億元、年均複合增長率超 10%,信息服務業收入規模將增長到人民幣 20.4 萬億元、年均複合增長率超 13%。公司發展前景廣闊。與此同時,市場格局更加複雜多變,市場主體、信息服務形態與業務模式更加多元,拓展信息服務的機遇窗口期正加速收窄,也給公司帶來了挑戰。

面向新的歷史方位,公司進一步豐富「力量大廈」戰略內涵,提出了新的戰略願景:面向信息服務開拓發展空間,聚焦科技創新打造競爭優勢,躋身世界一流信息服務科技公司前列;著力「兩個推進、兩個融合」,全面推進信息基礎設施建設,全面推進全社會數智化轉型;加速信息技術的融合創新,加速信息技術與經濟社會民生的深度融合。

公司確立了「推進數智化轉型,實現高質量發展」的發展主綫,即在持續夯實網絡優勢的基礎上,進一步凸顯數字化、智能化的轉型方向,形成信息技術、數據驅動的新增長模式,有效發揮新型要素對資本、人力等傳統要素效能的放大叠加倍增作用,為產品服務、運營管理等全領域、全環節注智賦能,促進全要素生產率顯著提升。

公司明確了「四個三」的戰略內核:一是加快「三轉」,即推動業務發展從通信服務向信息服務轉變,業務市場從 ToC 為主向 CHBN 轉變,發展方式從資源要素驅動向創新驅動轉變,是公司轉型的核心內在邏輯。二是拓展「三化」,即綫上化、智能化、雲化,是公司轉型的突破口和核心領域,是激發信息服務需求潛力、提升產業格局的關鍵。三是深化「三融」,即構建基於規模的融合、融通、融智價值經營體系,是公司轉型的路徑方式。四是提升「三力」,即打造高效協同的能力、合力、活力組織運營體系,是公司轉型的動力源泉。

楊杰董事長表示: 「2021 年是「十四五」規劃的開局之年,也是公司深化 5G 發展、鞏固領先優勢的關鍵之年。公司將堅持穩中求進,以「推進數智化轉型、實現高質量發展」為主綫,聚 焦「四個三」戰略內核,深入實施「5G+」計劃,向構築創世界一流「力量大廈」邁出堅實步伐,努力實現通信服務收入、淨利潤的穩健增長,為廣大股東創造新的更大的價值。」

-完-

# 新聞界垂詢:

中國移動有限公司 投資者關係部 林武俊先生

電話:85231218888

電郵:calvinlam@chinamobilehk.com

傳真:852-25119092

# 前瞻性陳述

本新聞稿中所包含的某些陳述可能被視為經修訂的《美國 1933 年證券法》第 27A 條和經修訂的《美國 1934 年 證券交易法》第 21E 條所規定的「前瞻性的陳述」。這些前瞻性陳述涉及已知和未知的風險、不確定性以及其 他因素,而這些因素可能導致中國移動有限公司(「本公司」)的實際表現、財務狀況或經營業績與前瞻性陳述中所暗示的有重大的出入。此外,公司將不會更新這些前瞻性陳述。這些風險、不確定性和其他因素的進一步資料,請參見本公司最近報送美國證券交易委員會的 20-F 表年報和其他文件。