

新闻稿

即时发布

中国移动公布 2020 年中期业绩

疫情挑战化危为机 "5G+"计划全面实施 战略转型成效明显 经营业绩保持平稳

业绩重点

- · 积极应对困难挑战,经营业绩保持平稳
- · 战略转型成效明显,发展动能不断增强
- · 全面实施"5G+"计划,5G发展按下"快进键"
- · 化危为机危中找机,5G助力疫情防控
- · 前瞻规划精准投资,新基建项目全力推进
- · 深化机制体制改革,提升企业活力效率
- · 全面推进数字化创新,创世界一流"力量大厦"

运营表现

	2019 年上半年	2020 年上半年	
营运收入(人民币亿元)	3, 894. 27	3, 898. 63	0.1%
其中:通信服务收入(人民币亿元)	3, 514. 25	3, 582. 30	1.9%
EBITDA(人民币亿元) ¹	1, 511. 47	1, 457. 10	-3.6%
股东应占利润 (人民币亿元)	560. 63	557.65	-0.5%
每股基本盈利 (人民币元)	2. 74	2. 72	-0.5%
每股股息-中期(港元)	1. 527	1. 53	0.2%
移动客户总数(亿户)	9. 35	9. 47	1.3%
其中: 4G 客户(亿户)	7. 34	7. 60	3.5%
其中: 5G 套餐客户(亿户)	不适用	0.70	不适用
移动 ARPU(人民币元)	52. 2	50.3	-3.7%
有线宽带客户数(亿户)	1. 75	1. 97	12.7%
其中:家庭宽带客户数(亿户)	1. 62	1.81	11.8%
家庭宽带综合 ARPU(人民币元)	35.0	35. 4	1.0%

^{1.} EBITDA = 营运利润+ 折旧及摊销

(香港,2020年8月13日)—2020年上半年,突如其来的新冠肺炎疫情对经济社会产生了巨大的冲击,也给公司经营带来了诸多困难,但疫情也催生了各行各业大量的信息化需求,为公司带来了

新的发展机遇。国家积极推动新型基础设施建设,信息通信技术与经济社会民生进一步深度融合, 经济社会数字化进一步提速换挡。同时,发展形势更加复杂多变,行业内、外竞争与合作并存,产 业生态融合趋势更加明显,对公司的经营发展水平提出更高的要求。面对困难和挑战,我们努力危 中找机、化危为机,经营业绩整体保持平稳。

营运收入达到人民币 3,899 亿元,同比增长 0.1%,其中通信服务收入达到人民币 3,582 亿元,同比增长 1.9%。EBITDA 为人民币 1,457 亿元,同比下降 3.6%,EBITDA 率为 37.4%,同比下降 1.4 个百分点。股东应占利润人民币 558 亿元,每股盈利为人民币 2.72 元,同比下降 0.5%,盈利能力继续保持全球一流运营商的领先水平。

持续为股东创造价值是我们不懈追求的目标。为更好地回馈股东,共享经营成果,公司决定 2020 年中期每股派息为 1.53 港元。

公司董事长杨杰先生表示: "当前,世界正在经历一场全球性的健康危机。尽管新冠肺炎疫情在中国得到良好控制,但仍对经济社会发展造成了巨大的影响,但我们相信,危和机总是同生并存的,疫情也将成为新一轮科技革命和产业变革的催化剂和助推器,加速经济社会数字化转型进程。作为负责任的企业公民,我们踊跃参与到全社会疫情防控、复工复产工作中,采取实际行动支持政府、客户、产业链上下游、员工,充分利用 5G、云计算、大数据等信息技术优势,全力做好通信保障、服务保障、防控保障。在应对疫情挑战的过程中,我们更坚定了对数字化美好未来的信心。"

杨杰先生又指出: "在 2020 年已过去的几个月中,我们按照创世界一流"力量大厦"发展战略,努力推动业务发展从通信服务向信息服务拓展延伸、业务市场从聚焦移动市场向个人、家庭、政企、新兴"四轮"市场全向发力、发展方式从资源要素驱动向创新驱动转型升级。公司高度重视与客户的信赖互动,深化与产业各方的共赢合作,促进企业长期可持续发展。公司的发展,既得益于全体股东、广大客户和社会各界的支持帮助,也离不开中国移动各级员工的辛勤付出和持续努力。"

推进 CHBN 全向发力、协同发展

为顺应经济社会数字化加速转型的趋势,我们加快推进CHBN全向发力、协同发展,力求把握新一代信息技术深度融入经济社会各个领域的契机,以5G、云、AI和数据中心为关键抓手,更好地满足经济社会转型需求和人们数字化美好生活需要,进一步巩固提升现有业务,拓展新的增长点,优化营收结构,实现高质量发展。

个人市场方面,作为移动客户规模领先的运营商,我们积极促进行业竞争回归价值理性。我们专注自身网络服务提升和品牌运营,着力构建差异化竞争优势,通过重塑客户价值运营体系,加强基于场景的客户运营,深化基于规模的价值提升,创新品牌运营和权益运营,进一步强化存量客户价值维系。我们充分发挥5G先导作用,坚持资费先行、终端先行,强化机套匹配,加速客户向5G迁转,推动5G量质并重发展。截至2020年6月底,移动客户达到9.47亿户,其中4G客户达到7.60亿户,5G套餐客户达到7,020万户。上半年,移动ARPU为人民币50.3元,同比下降3.7%,降幅进一步收窄;手机上网DOU提升39.7%,达到8.6GB。

家庭市场方面,我们正由规模领先向智慧家庭运营领先迈进。我们坚信网络品质和服务保障是基础,并为此付诸努力。一方面,坚持"千兆引领",建设千兆宽带网络,提升网络品质;另一方面,全面开展端到端质量优化,提升装维营服一体化服务水平。同时,我们也注重价值变现,深化智慧家庭运营,促进价值提升。围绕"全网智连、全屋智能、全家智享",在巩固连接价值的基础上,我们还推动"魔百和"、智能组网、家庭安防、智能语音遥控器等智慧家庭业务增长。上半年,家庭宽带客户净增895万户,达到1.81亿户。"魔百和"用户达到1.3亿户,渗透率达到72.1%。家庭宽带综合ARPU达到人民币35.4元,同比增长1.0%,持续提升。

政企市场方面,我们视之为"蓝海",是公司收入增长的主要引擎。我们聚焦智慧城市、智慧交通、

工业互联网等重点领域,持续推进"网+云+DICT"信息服务; 开展"超越在5G"行动,推进5G行业应用示范和能力建设,打造了超100个集团级龙头示范项目,拓展了1,400余个省级区域特色项目,在15个细分行业推广渐成声势; 开展"决胜在云"行动,加速云资源布局,内研外引,丰富产品,上半年移动云收入达到人民币44.6亿元,同比增长556.4%。同时,我们进一步深化政企体系改革,以客户需求为导向,完善产品研发体系和服务支撑体系。上半年政企客户数达到1,129 万家,较2019年底净增101万家; DICT收入达到人民币209 亿元,同比增长55.3%。

新兴市场方面,国际业务、股权投资、数字内容、金融科技等四大领域是公司转型升级的重要承载。以"投资+业务"双引擎驱动国际业务发展,进一步拓展国际化经营,上半年国际业务收入达到人民币56.5亿元,同比增长26.1%。股权投资是我们发挥资金效益的重要手段。围绕"价值贡献,生态构建,产投协同",着力完善并购、参股、创投投资平台,强化"直投+基金"协作模式,期待在5G、云计算、数字内容、ICT、安全服务、国际化等众多领域发挥更大效用。持续探索内容服务和互联网金融,培育优质互联网产品,不断形成市场影响力。上半年,咪咕视频月活跃用户同比增长114.8%,视频彩铃用户超1亿,和包月活跃用户同比增长92.2%。

全面实施"5G+"计划,5G发展按下"快进键"

以5G为代表的新型基础设施建设正引领中国经济社会发展的数字转型、智能升级和融合创新。

截至2020 年6月底,中国移动在中国超过50个城市累计开通了18.8万个5G基站,提供商用服务。我们成功实现"5G上珠峰"和"5G下深矿",为珠峰高程测量、煤矿智慧化管理提供了有力的通信保障。在产业标准方面,我们积极参与并推动全面支持5G场景的R16国际标准及时发布,加快推进SA标准成熟。全力推进5G SA核心网建设,为实现年内SA规模商用奠定了基础。上半年母公司与中国广播电视网络有限公司签订了5G共建共享合作框架协议,我们期待双方在网络合建、开放共享、内容渠道等多领域的合作中进一步细化落地,努力实现合作共赢。

在推动5G建设的同时,我们更加注重加速5G的应用推广。面向广大公众用户,推出了超高清直播、云游戏、云VR等特色业务,为广大客户提供更精彩、更优质的信息通信服务。我们发布了5G消息白皮书,以探索5G应用的运营新模式、消息新生态和流量新入口,目前5G新消息在部分地区已开展现网试点。面向垂直行业客户,我们推出了5G智慧工厂、智慧电力、智慧钢铁、智慧港口、智慧矿山等15个重点细分行业解决方案。同时,我们加快构建5G平台和通用能力,布局了0neCity智慧城市、工业互联网等九大行业平台,初步完成了5G专网产品化,并发布了5G模组"扬帆计划"。

在疫情防控的特殊时期,人们习以为常的工作、生活方式受到了极大的影响,而以5G为代表的信息技术应用则为人们提供了良好的解决方案。5G远程医疗实现了相隔千里的"面对面"治疗方案交流;5G远程教育助力校园复教,实现学生"停课不停学";5G智慧工厂作业区域实现无人化、少人化。此外,5G热力成像测温系统、5G无人物流车、5G远程操控等应用在复工复产中发挥了重要作用,云办公、云视频、云商贸等也得到了快速普及。作为主要的建设者、推动者和服务者,我们深刻地感受到5G在推动数字经济进入智能引领新时代的巨大潜力和无限未来。我们将继续深化实施"5G+"计划,加速5G融入百业、服务大众,确保5G领先优势。

推进"三融",转型升级呈现"新气象";打造"三力",改革创新注入"加速度"

在经济社会加快转型、市场竞争环境快速变化的今天,改变和调整可能带来阵痛,但这是必然经历的过程,更对长远可持续发展有利。为此,公司及时调整经营方式,围绕"融合、融通、融智",着力打造基于规模的价值经营体系,以不断蜕变,保持可持续增长。我们通过融合拓规模,通过融通建优势,通过融智提效率。要发挥融合、融通、融智价值经营体系更大的效用,必须推动组织、机制和战略的有效协同,以实现长期动态匹配。为此,我们持续优化高效协同的组织运营体系,强

能力、聚合力、激活力,进一步释放发展动能。公司的核心能力不断强化,发展合力深化聚拢,企业活力有效激发。

未来展望

当前,中国正在加快推进 5G、数据中心等新型基础设施建设,推动信息通信技术与经济社会民生深度融合,经济社会的数字化转型进程正在加速,呈现出"五纵三横"的新特征。"五纵"是当前信息技术向经济社会加速渗透的五个典型场景,即基础设施数字化、社会治理数字化、生产方式数字化、工作方式数字化、生活方式数字化。"三横"是当前经济社会数字化转型的三大共性需求,即线上化、智能化、云化。"五纵三横"体现了信息技术正从点状应用创新向产业链上下游、端到端各环节拓展延伸,从局部相关领域向经济社会各领域广泛深入扩散,将促进经济社会创新水平的整体跃升和生产力的跨越发展,进一步激发数字经济新动能,开启信息通信业发展新阶段。据相关机构预测,到 2025 年,中国数字经济增加值规模将达到人民币 60 万亿,软件和信息服务业收入将达到人民币 13.1 万亿,市场潜力巨大。5G 作为社会信息流动的主动脉、产业转型升级的加速器、数字社会建设的新基石,将有力促进"五纵三横"新特征的实现,为公司发展带来更为广阔的增长空间和机遇。

展望蓬勃发展的数字化美好未来,中国移动将坚持稳中求进,按照创世界一流"力量大厦"发展战略,以高质量发展为主线,以转型升级和改革创新为着力点,扎实推进"三融三力"落地落实,大力实施"5G+"计划,全面推动 5G 时代的数字化网络创新、产品创新、科技创新、生态创新,努力为经济社会发展贡献力量,为股东创造更大的价值。

- 完 -

新闻界垂询:

中国移动有限公司 投资者关系部 林武俊先生

电话: 852 3121 8888

电邮: calvinlam@chinamobilehk.com

传真: 852 2511 9092

前瞻性陈述

本新闻稿中所包含的某些陈述可能被视为经修订的《美国 1933 年证券法》第 27A 条和经修订的《美国 1934 年证券交易法》第 21E 条所规定的"前瞻性的陈述"。这些前瞻性陈述涉及已知和未知的风险、不确定性以及其他因素,而这些因素可能导致中国移动有限公司("本公司")的实际表现、财务状况或经营业绩与前瞻性陈述中所暗示的有重大的出入。此外,公司将不会更新这些前瞻性陈述。这些风险、不确定性和其他因素的进一步资料,请参见本公司最近报送美国证券交易委员会的 20-F 表年报和其他文件。